

Unser Kunde ist ein renommiertes Unternehmen im B2B-Bereich für KFZ-Zubehör. Zur Verstärkung des Vertriebsteams und zur Betreuung bestehender Kunden in der Region München, Passau, Rosenheim und Landshut suchen wir einen motivierten Gebietsverkaufsleiter im Außendienst.

Angebot

- Attraktives Fixgehalt plus leistungsbezogene Provision
- Unbefristete Festanstellung in einem wachstumsstarken Unternehmen
- Dienstwagen – auch zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel: Smartphone, Laptop, digitales CRM-System
- Eigenverantwortliches Arbeiten mit flexibler Zeiteinteilung
- Intensive Einarbeitung sowie kontinuierliche Weiterbildungen
- Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege

Arbeitsspektrum

- Aktive Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms im B2B-Bereich
- Neukundengewinnung im KFZ-Zubehörhandel sowie im Werkstatt- und Teilemarkt
- Durchführung von Kundenbesuchen, Produktpräsentationen und Verkaufsverhandlungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung im Vertriebsgebiet
- Umsetzung von Verkaufsstrategien und Vertriebszielen in der Region
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst und Marketing

Profil

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrung im Außendienst oder Vertrieb
- Sicheres Auftreten, Überzeugungskraft und starke Kommunikationsfähigkeiten
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise mit hoher Eigenmotivation
- Wohnort idealerweise im Vertriebsgebiet
- Führerschein Klasse B und Reisebereitschaft innerhalb der Region