Unser Kunde ist ein maßgeblicher Anbieter von KFZ-Zubehör im B2B-Segment. Zur Unterstützung des Wachstums auf dem Markt und zur Pflege der geschützten Vertriebsregion suchen wir je einen Gebietsverkaufsleiter für das Ruhrgebiet, Frankfurt, Essen, Fulda und Kassel. Als Gebietsverkaufsleiter sind Sie für die Gewinnung neuer Kunden sowie die Betreuung bestehender Kunden verantwortlich.

Angebot

- Jahresgehalt: € 45. - 65.000,-
- Attraktives Vergütungspaket mit einem leistungsabhängigen Anteil
- Unbefristeter Arbeitsvertrag und langfristige Perspektive in einem erfolgreichen Unternehmen
- Freie Zeiteinteilung und 100% Homeoffice-Option
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Unterstützung durch ein erfahrenes Vertriebsteam sowie professionelle Weiterbildungsmöglichkeiten

Arbeitsspektrum

- Aktive Neukundenakquisition in der zugewiesen Region
- Betreuung und Pflege der bestehenden Kundenbeziehungen
- Erkennen von Kundenbedürfnisse und Marktgegebenheiten
- Durchführung von Produktpräsentationen beim Kunden
- Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Umsatzsteigerung

Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation im Vertriebsbereich
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Eigenverantwortliche und zielorientierte Arbeitsweise
- Reisebereitschaft innerhalb des zugewiesenen Vertriebsgebietes
- Führerschein der Klasse B